

# Checkliste

So holst du dir mit ein bisschen Psychologie  
einfach neue Kunden und Partner an Bord

- Verwende eine bildliche Sprache
- Nutze Metaphern und Vergleiche im Gespräch
- Drücke dich immer positiv aus und vermeide Verneinungen
- Halte deinen Kopf leicht schräg geneigt
- Geh auf die Bedürfnisse deines Gegenübers ein
- Bereite dich auf das Gespräch vor und versetze dich in die Lage deines Gegenübers
- Sende im Gespräch Liebe aus - auch am Telefon
- Hab eine offene Körperhaltung im Gespräch
- Achte darauf, dass Dein Hals zu sehen ist - keine Schals o.ä.
- Gib deinem Gegenüber Sicherheit
- Hol dir im Gespräch 3 mal ein JA ab
- Hol dir alle Erklärungen zu den Punkten in der "Network-Mastery" ab - einfach [<<HIER KLCIKEN>>](#)